



Biosystems (Switzerland) AG - Dein führender Schweizer Gesamtvertriebsanbieter von Laborgeräten und Verbrauchsmaterialien mit Fokus auf Histologie, digitale Pathologie, Immunpathologie und Zytologie.

Möchtest Du mehr über unsere Dienstleistung und Unternehmung erfahren?

www.biosystems.ch

Verkaufsspezialist im Bereich Pathologie in der Deutschschweiz 100% (m, w, d)

In dieser vielseitigen Position als Verkaufsspezialist:in kannst du dich darauf freuen, neue und innovative Lösungen für unsere Kunden im Bereich Pathologie zu entwickeln. Zusammen mit unseren Kunden wirst du deren Bedürfnisse evaluieren und ihnen massgeschneiderte Lösungen anbieten, um ihre Abläufe im Labor weiterzuentwickeln.

Kurz und knapp das Aufgabengebiet:

- Verkaufsberatung und Betreuung von bestehenden und neuen Kunden
- Entwickeln von individuellen Kundenlösungen auf Basis unsere Produkteportfolios
- Pflege der Kunden- und Verkaufsdaten im CRM-System
- Initiieren von- und Mitarbeit bei Marketingaktionen
- Marktbeobachtung, Erkennen von Markttrends und Kenntnisse über die Konkurrenzprodukte
- Teilnahme an Ausstellungen sowie Schulungen und Meetings bei Lieferanten vor Ort

Kompetenzen, welche Du mitbringst:

Mit deinem fundierten Fachwissen in Histologie, Biologie oder medizinischen Laboren sowie deinem ausgeprägten Verkaufsgeschick und freundlichen Auftreten, gehst du stets partnerschaftlich auf deine Kunden ein. Langfristige Verkaufsprojekte bringst du durch aktives Zuhören und klare Kommunikation erfolgreich voran. Deine umfassenden MS-Office-Kenntnisse erleichtern dir nicht nur die tägliche Arbeit, sondern fördern auch deine teamorientierte und gewissenhafte Arbeitsweise. Dank deiner vernetzten Denkweise erkennst du komplexe Zusammenhänge und findest effektive Lösungen. Mit guten Deutsch- und Englischkenntnissen (Französisch ist von Vorteil) bist du bestens gerüstet, um den vielfältigen Ansprüchen der Schweizer Kunden gerecht zu werden.

Wir als Arbeitgeber leben/bieten:

- Ein kollegiales Arbeitsklima mit flacher Hierarchie und open door Kultur
- Freiräume für Selbstständigkeit und Eigenverantwortung
- Verkauf als Teamleistung
- Ein verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Ein Geschäftswagen und ein Geschäftshandy zur Privatnutzung

Sprechen unsere Werte sowie unsere Firmenkultur Dich an und du willst mehr über uns erfahren? Dann freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Motivationsschreiben per E-Mail an an Jaqueline Strütt:

recruiting@hr-andrist.ch

Fragen zur Vakanz beantworten wir dir gerne unter 061 551 73 43